| Publication | The Times of India |
|---|---|
| Date | 3rd December 2011 |
| Headline | Not getting spectrum breach of agreement |

# ‘Not getting spectrum breach of agreement’

Sidhartha | TNN

Sistema JSFC, the Russian conglomerate with revenues of $28 billion, is looking for a bigger play in India despite the setback in the telecom sector due to lack of spectrum. Sistema CEO Mikhail Shamolin speaks about his plans for India, which include energy, pharma and navigation systems. Excerpts:

**Q:** You have been in telecom in India, where else are you looking to invest?

**A:** We came to India not only because of telecom but also because the Indian market is large and fast growing and there are a number of sectors that can be very interesting. So, telecom is the platform and we are meeting various business and government people. One interesting opportunity is related to Glonas navigation system that Russia recently launched. Then there is Safe City product, which is video surveillance to identify various kinds of threat. We are also looking for tie-ups in pharmaceuticals essentially for the public health system in Russia.

**Q:** Does the energy sector interest you?

ONE-ON-ONE

**Mikhail Shamolin**

CHIEF EXECUTIVE

**A:** Yes, we are looking at an oil refinery on the east coast, where we get oil by tankers from Saudi Arabia, process it and export it to South East Asia, may be Malaysia or Indonesia.

But, let me also add that these are just discussions with some of the private players here and it is not necessary that we finally set up a refinery.

Similarly, in power, we are talking to a some potential partners, who have Indonesian mining rights so that we can import coal into India, at the coast, generate electricity and pump it into the grid here.

**Q:** How has your experience been with the telecom sector given the cloud of controversy and uncertainty?

**A:** This has probably been the toughest market in the world. We came with the expectation that in a country with 1.2 billion people there is a vast opportunity to do business but frequency has become a very difficult topic. You cannot develop and provide quality services, especially on the data side, if you don’t have spectrum. We came in 2008 under a deal with the government that we will get 5 Mhz. The condition was that we will get half and then we will have to fulfill our licence obligations to get the additional 2.5 Mhz. But we are still not getting it, which is effectively breach of agreement.

Of course, it is part of the telecom scandal which is out there for over a year but that doesn’t make our life easier because it constrains our development as in most of our circles capacity is fully utilised. If you travel to Europe and Russia, you will realise how the voice quality has not just deteriorated but never really existed due to lack of frequency. But we are counting on the new legislation which once adopted will stimulate activity.

It’s clear to us that the market cannot exist with 14 operators. There shouldn’t be more than five or six so that there is enough price competition.

**Q:** Some of the foreign players who entered India around the same time as you are finding it tough to explain to their boards the current situation given the 2G controversy and other developments. Have you raised the issue of breach of agreement with government?

**A:** We are looking at India with a broader perspective since you don’t have another country like India with a large market, open to FDI, set to grow 8-10% for 25 years and a functioning democracy. We hoped to break even in 2014 and we are on course. It has been tough as we have had to change our strategy.

Q: Do late entrants like you have a chance in the telecom market?

**A:** We want to be aggressive on consolidation. When the market starts consolidating, MTS can participate.

| | |
|---|---|
| Publication | The Times of India |
| Date | 3rd December 2011 |
| Headline | MTS doesn't rule out entering GSM space, says Rozanov |

# MTS doesn't rule out entering GSM space, says Rozanov

**Srikanta Tripathy** | TNN

**Jaipur:** MTS India, the only pure-play CDMA telecom operator in the country, will not hesitate to embrace the GSM platform if opportunities come its way after the merger and acquisitions guidelines are put in place. However, MTS will not dump its CDMA operations as it still believes that the platform is superior to GSM when it comes to data services.

Speaking to TOI, Vsevolod Rozanov, CEO of MTS India, said, "We are not ruling out M&As with established GSM operators. We want to build economies of scale. GSM for voice services and CDMA for data will be an ideal combination. That doesn't mean we will go out on our own to enter the GSM space as there are uncertainties in terms of spectrum availability."

Fierce competition, cut-throat pricing, and scams have muted the growth of new entrants like Loop Mobile, STel, Videocon and DB Etisalat. While Loop had a subscriber base of 3.1 million subscribers at the end of April this year, new customer acquisitions have remained stagnant at 3.2 million in October. The performance of STel, Videocon and DB Etisalat has been equally dismal.

Vsevolod Rozanov, India CEO

While Rozanov didn't reveal the kind of companies it would be comfortable for an acquisition, some of the new players are in a wait and watch mode, awaiting the M&A guidelines that would kick off consolidation in the sector. "Consolidation is key to the revival of the sector. It will not only reduce the number of players to a sustainable level, but will bring about consolidation of spectrum, thereby improving the quality of service," said Rozanov.

MTS, the telecom brand of Sistema Shyam TeleServices, remains wedded to the CDMA technology even though the platform is downplayed in India. While most telecom operators generate 10-12% of their revenues from non-voice segment, this vertical contributes 34% to MTS' earnings.

"MTS is a leader in data services with a data customer base of 24% on pan-India basis. Being a new entrant in India, we have been able to garner a market share of 5% in subscribers base and hold a 3% share in revenues. This has been achieved with a 2.5 MHz spectrum, the lowest for any operator in the industry forcing us to invest in putting up avoidable BTSs," said Rozanov.

| | |
|---|---|
| Publication | Dainik Bhasker |
| Date | 3rd December 2011 |
| Headline | MTS to expand its high speed data services |

# हाई स्पीड डेटा सेवाओं का विस्तार करेगी एमटीएस

कॉर्पोरेट संवाददाता | जयपुर

एमटीएस ब्रांड नाम से मोबाइल सेवा प्रदान कर रही सिस्टमा श्याम टेलीसर्विसेज लि. ने हाई स्पीड डेटा सेवाओं के क्षेत्र में विस्तार की योजना बनाई है। अभी राजस्थान के 51 शहरों में ये सेवाएं दी जा रही हैं और कंपनी की योजना अगले तीन माह में 27 और शहरों को इस नेटवर्क में लाने की है। इसके बाद प्रदेश का 95 फीसदी क्षेत्र कंपनी के डेटा कवरेज में आ जाएगा।

यह जानकारी शुक्रवार को यहां कंपनी के प्रेसीडेंट और सीईओ वेस्वोलोद रोजानोव ने संवाददाताओं को दी। उन्होंने कहा कि कंपनी स्मार्ट फोन पर भी अधिक फोकस कर रही है और अगले साल के प्रारंभ में 5000 रुपए से 20 हजार रुपए की रेंज में नए हैंडसेट्स लांच करेगी। उन्होंने कहा कि राजस्थान सर्किल कंपनी के उन तीन शीर्ष बाजारों में से एक है जहां कंपनी लगातार बेहतर प्रदर्शन कर रही है। शेष दो सर्किल में कर्नाटक और पश्चिम बंगाल शामिल हैं।

संभावित आईपीओ के सवाल पर रोजानोव ने कहा कि कंपनी को पूंजी बाजार के हालात सुधरने और दूरसंचार क्षेत्र के नियमों की स्पष्टता का इंतजार है। कंपनी ने हाल ही दूरसंचार ट्रिब्यूनल टीडीसेट से अतिरिक्त स्पैक्ट्रम की मांग भी की है। उन्होंने विश्वास व्यक्त किया कि निकट भविष्य में कंपनी वित्तीय मोर्चे पर बेहतर प्रदर्शन करने जा रही है और वर्ष 2013-14 तक इसे हासिल भी कर लेगी।

राजस्थान सर्किल के सीओओ संदीप यादव ने कहा कि कंपनी युवाओं पर विशेष ध्यान दे रही है और जयपुर की शीर्ष संस्थाओं के विद्यार्थियों को हाई स्पीड डेटा सेवाओं का लाभ प्रदान कर रही है। उनके अनुसार दो साल में कंपनी ने इस क्षेत्र में जो कर दिखाया है वह दूसरी कंपनियों ने पांच साल में हासिल किया है। इस अवसर पर सीओओ (उत्तर और पूर्वी क्षेत्र) अतुल जोशी भी मौजूद थे।

| | |
|---|---|
| Publication | Dainik Navjyoti |
| Date | 3rd December 2011 |
| Headline | MTS to expand its data services |

# एमटीएस डाटा सर्विस का विस्तार करेगा

जयपुर, 2 दिसम्बर। सिस्टमा श्याम टेलीसर्विसेज लिमिटेड का ब्राण्ड एमटीएस राजस्थान में हाई स्पीड डाटा (एचएसडी) सर्विस का तेज गति से विस्तार करेगा। एमटीएस का हाई स्पीड डाटा नेटवर्क जयपुर-दिल्ली हाईवे में तेज गति से काम करता है।

यह जानकारी कंपनी के प्रेसिडेंट और सीईओ वेसेवोलोद रोजानोव ने पत्रकारों को दी। रोजानोव ने बताया कि एमटीएस का वर्तमान में 51 टाउन में नेटवर्क है। अगले तीन महीनें में 27 टाउन और जोड़े जाएंगे। राजस्थान के कुल 78 टाउन में कंपनी का डाटा नेटवर्क काम करेगा। वर्तमान में कंपनी के देशभर में 15 मिलियन से अधिक कस्टमर है, जिसमें राजस्थान के दो मिलियन कस्टमर शामिल है। एमटीएस की नए साल में स्मार्ट फोन की विस्तृत रेंज लाँच करने की योजना है। जिसकी कीमत पांच से बीस हजार रुपए होगी। रोजानोव ने बताया कि राजस्थान हमारे लिए देशभर में तीसरा स्थान रखता है। रोजानोव राजस्थान और पंजाब के सीओओ संदीप यादव की तारीफ करते हुए कहा कि यह प्रदेश जल्द नम्बर वन भी बनेगा। कर्नाटक प्रथम और वेस्ट बंगाल द्वितीय स्थान पर है। कंपनी की निगाहें वॉइस बिजनेस की जगह डाटा सर्विस पर अधिक पैनी हो रही है। जयपुर-दिल्ली, बैंगलुरु-चेन्नई हाईवे कवर करने के बाद अब मुंबई-पुणे की बारी है। इस अवसर पर कंपनी नोर्थ इस्ट रिजन के सीओओ अतुल जोशी और राजस्थान, पंजाब के सीओओ संदीप यादव उपस्थित थे।

| | |
|---|---|
| Publication | Rajasthan Patrika |
| Date | 5th December 2011 |
| Headline | Smartphone in Rs 5000 |

# पांच हजार में स्मार्ट फोन

**जयपुर.** प्रमुख दूर संचार कम्पनी सिस्तेमा टेलीसर्विसेज लिमिटेड उपभोक्ताओं को अगले साल एमटीएस ब्रांड का किफायती स्मार्ट फोन उपलब्ध कराएगी। जिसकी कीमत पांच हजार रुपए से बीस हजार रुपए होगी। कम्पनी के अध्यक्ष एवं मुख्य कार्यकारी अधिकारी सेवलोद रोजोनोव ने शुक्रवार को यह जानकारी दी। उन्होंने बताया कि उपभोक्ता स्मार्ट फोन पर वॉइस और डाटा दोनों का लुत्फ ले सकेंगे। कम्पनी उपभोक्ताओं के लिए आकर्षक ऑफर भी देगी। कम्पनी ने प्रदेश में सौ करोड़ रुपए का निवेश किया है। जिसके तहत 51 शहरों-कस्बों को एमटीएस की हाई स्पीड डाटा सर्विस से दी जा रही है और आगामी तीन माह में 27 और कस्बों को इससे जोड़ा जाएगा। कम्पनी ने अब यूथ एवं एजुकेशन हब को वॉइस एवं डाटा सर्विस से जोड़ने का लक्ष्य तय किया है। शहर की एक यूनिवर्सिटी एवं एक इंजीनियरिंग कॉलेज को इससे जोड़ा जा चुका है। साथ ही नेशनल हाईवे पर उपभोक्ताओं को निर्बाध हाई स्पीड डाटा सर्विस देने के लिए लगातार कार्य चल रहा है। जयपुर-दिल्ली एवं बैंगलुरू-चेन्नई हाइवे पर यह सुविधा उपलब्ध करा दी गई है। अब मुंबई-पुणे पर निर्बाध हाई स्पीड डाटा सर्विस शुरू करने की योजना है।